

März 2011

● TRANSPORT & LOGISTIK

● Medien

Lesen Sie in der Ausgabe 6/11 des Rail Business vom 7.2.2011 ein Interview mit SKILLZ – Managing Partner Günter Watzl zum Thema Preisbildung bei den Bahnen.

Link zum Artikel: <http://www.skillz.at/presse>

● transport logistic 2011

Von 10. bis 13. Mai 2011 findet in diesem Jahr die europäische Leitmesse für Logistik, Mobilität, IT und Supply Chain Management in München statt. 1800 Aussteller präsentieren sich dabei einem internationalen Fachpublikum. Am 11. und 12.5.2010 haben Sie dabei auch die Gelegenheit die SKILLZ-Partner zum Gespräch zu treffen. www.transportlogistic.de

● Tendermanagement

Mit dem Produkt Tendermanagement rundet SKILLZ sein Leistungsangebot im Kernbereich Transport & Logistik ab! Mit der Erfahrung aus 25 Jahren in der Transportwirtschaft organisiert SKILLZ die Ausschreibung seiner Kunden und optimiert auf diese Weise den Leistungseinkauf und die Leistungsqualität. Dabei stellen die Teampartner nicht den reinen Preisvergleich in den Mittelpunkt, sondern berücksichtigen auch den Qualitätslevel.

● SKILLZ After Sales Logistik – know how mit Praxis

Kennen Sie das? Sie haben den Auftrag, die After Sales Logistik Ihres Unternehmens zu optimieren oder neu zu strukturieren. Nur, Sie arbeiten bereits rund um die Uhr und bisher hat die Logistik ja auch funktioniert. Also laden Sie ein paar Spediteure ein und siehe da, jeder kann Ihr Problem lösen. Nur: welche Lösung ist jetzt die für Sie passende? Die billigste oder doch die komplexe?

Bei solchen Aufträgen sind Sie immer im gleichen Dilemma: sobald Sie als namhaftes Unternehmen eine Anfrage stellen, kann nahezu jeder diese erfüllen. Und schon sind Sie in einem Verkaufsprozess gelandet. Ohne vorher feststellen zu können, was Sie eigentlich wirklich brauchen. SKILLZ unterstützt Sie genau in dieser wichtigen Phase des Prozesses:

- In der Analyse, was Sie brauchen um Ihre Ziele zu erreichen
- In der unabhängigen und anfangs verdeckten Erhebung, wer welche Leistungen bietet
- In der Formulierung zielführender Angebotsanfragen
- In der Verhandlung mit Anbietern, neutral und zielorientiert
- In der Umsetzung in Ihrem Unternehmen

Unabhängige Kompetenz mit der Erfahrung aus über 10 Jahren Ersatzteillistik – das ist operative Unternehmensentwicklung by SKILLZ!